

失敗だらけだったから日本一になれた ひと味違うファンづくりの秘訣

選ばれる人になるために大切なこと ～ファンづくりの極意～

2014年 8月1日(金) 18:30～20:00 (開場 18:00)

いよてつ会館 松山市大街道3丁目1-1 ☎ 0120-13-3456

「たった一度の人生、チャレンジしなければ後悔する」と挑戦を続けてきた 小林一光さん。外資系生命保険会社時代に、売上成績日本一、営業マネージャーとしてチームを業績日本一に導いた伝説の営業マンです。営業の神様とまで呼ばれた華々しい経歴とは裏腹にその人生は失敗の連続。なのに、思わずファンになってしまう人が後を絶たないのは、そこに一光さんらしいドラマがあるからこそ。チャレンジする人生のなかで選ばれてきた人、小林一光さんが語る「ファンづくりの極意」。「自分の可能性を拡げたい」「新しいことにチャレンジしたい」「人生の節目の機会にしたい」方にオススメです。



【講師の紹介】

小林 一光 株式会社アイ・タッグ代表取締役

早稲田大学出身 ラグビー部所属 社団法人営業人材教育協会理事
ブルデンシャル生命保険(株)入社後、わずか5年で営業マンの最高位エグゼクティブライフプランナーとなる。2002年に売上成績日本一を達成。2005年に営業マネージャーとしてチームを業績日本一にする。2010年(株)アイ・タッグを設立。現在は企業の人材育成、及び、講演・セミナー、執筆活動も行う。著書に『世界最高位の営業マンが教えるエグゼクティブと契約する技術』(大和書房)、『「選ばれる人」の就活マインド』(光文社)など多数。

「売り込まなくても探してもらえる営業」のうたい文句につられて参加した とあるセミナー。売り込むのも苦手、売り込まれるのも苦手な研修講師のワタシが、小林一光さんに出逢った瞬間です。「そこに居るだけでカッコイイ人っているんだ～」と、思わずファンになってしまったのは言うまでもありません。そしてワタシの頭に浮かんだのは「選ばれる人」という言葉。ぜひ松山で一光さんのファンづくりの極意について語ってほしい！と、その場でお願いしていました。本もDVDもいいけれど、この機会にリアル一光さんから熱いマインドを感じてほしいと思っています。

(Fushime 塾代表 一色麻生)



【会場へのアクセス】

- *伊予鉄道市内電車「大街道」下車 電停前のスターバックコーヒのある建物
- *伊予鉄一番町駐車場ご利用の場合 2時間までの無料券を発行します。(ただし 21:30 までに駐車のこと)

【参加申し込み】 下記 QR コードの申し込みフォームからお申し込みください。(FAX の場合は 089-974-1510、メールの場合は mail@fushimejuku.com へお願いします。)

【料金】 セミナー5,000 円/交流会 4,500 円 (当日受付にてお支払いください)

【定員】 50 名 (定員になり次第締め切ります)

【主催】 Fushime 塾 <http://fushimejuku.com>

【連絡先】 090-2823-8508(一色)



申し込み締切
7月20日

Fushime 塾特別セミナー2014 に参加します		<input type="checkbox"/> セミナー	<input type="checkbox"/> 交流会
お名前 (フリガナ)			
電話番号	メールアドレス		